

## 新聞稿

2021年6月21日

### 滙豐與貿發局攜手展開策略合作 連繫中小企拓大灣區機遇

滙豐與香港貿易發展局（「貿發局」）宣布成為策略合作夥伴，攜手協助各行各業的中小企把握大灣區的增長潛力，連繫商界拓展當中的新機遇。

這次合作將結合滙豐與貿發局的龐大網絡和業務聯繫、市場和專業知識，以及數碼專才，為香港中小企提供多方面的支持。滙豐與貿發局將會就四方面展開策略合作，包括：在各自的數碼平台共享大灣區相關的實用資訊和深入分析、於大灣區內地城市組織經貿考察團及交流活動、進行專項市場研究，以及提供專屬支援服務和方案。

根據滙豐調查，約七成灣區企業對由行業專家提供的經濟趨勢、預測和大灣區動向深感興趣<sup>1</sup>。有見及此，滙豐將於貿發局剛推出的 GoGBA「灣區經貿通」微信小程序提供關於大灣區的營商及市場分析。此外，滙豐屢獲殊榮的企業對企業（B2B）數碼共享平台「滙豐機滙」（HSBC VisionGo），將連接至貿發局 GoGBA 一站式平台，提供範圍更廣、更多元化的商務資訊，配合中小企跨境業務發展所需。

**滙豐粵港澳大灣區業務部總經理陳慶耀**表示：「大灣區具潛力成為全球經濟增長引擎，與全球其他主要城市群並駕齊驅，為各行各業的企業帶來新的市場發展機遇。滙豐十分高興能與貿發局攜手合作，善用雙方覆蓋全面的網絡，進一步提升對中小企全方位的支持。作為商界主要聯繫人，滙豐致力成為企業連接世界、通往大灣的首選銀行夥伴。」

**香港貿發局副總裁劉會平**表示：「我們上周推出 GoGBA 一站式平台，全力支援香港中小企、企業，以至環球商界開拓大灣區機遇。我們於去年 4 月推出的『T-box 升級轉型計劃』至今亦已協助逾 1,400 家中小企提升競爭力，在創建品牌、電子商貿、生產及供應鏈方案及尋找新市場領域達升級轉型。為進一步豐富這些平台，協助企業創商機，我們會與擁有共同理念的行業領袖合作；今次我們很高興與滙豐一起為香港中小企提供實用、多元化的支援，打開粵港澳大灣區商機。」

除了提供大灣區知識，雙方亦將共同舉辦一系列專為中小企而設的大灣區主題分享會及免費諮詢工作坊；待通關後亦計劃組織經貿考察團到訪大灣區內地城市，協助香港中小企實地瞭解當地機遇。

另外，「滙豐機滙」會員將可參加貿發局的中小企支援計劃 **T-box**，接受貿發局不同的培訓、諮詢及支援。同時，滙豐則會為貿發局 **T-box** 和 **GoGBA** 用戶提供銀行產品及服務優惠。雙方亦會聯合展開研究項目，為企業提供有關大灣區的精選市場情報。

作為於粵港澳大灣區的領先國際銀行之一，滙豐設有為特定行業而設的客戶服務團隊，以配合客戶在大灣區的業務需求。此外，該行已推出首個專為中小企跨境業務需求而設的流動數碼平台—「滙豐大灣區企業服務微信小程序」，以及「大灣區+」科技信貸基金，為區內高速成長的新經濟創科企業提供融資支持。

而貿發局早前正式推出 **GoGBA** 一站式平台，通過三大服務範疇，包括：資訊、培訓及諮詢、活動及支援平台，全方位支持及協助港商及外商把握大灣區機遇，拓展市場。其中的 **GoGBA**「灣區經貿通」數碼平台，以微信小程序作為主要平台，為跨境商人提供一個實用的資訊服務工具。

<sup>1</sup>調查由滙豐於 2020 年 6 月委託凱度 TNS 展開，訪問共 300 名來自香港、廣州、深圳及其他內地大灣區城市的商業決策者及具影響力人士。

完/ 更多

**相片：**香港貿發局副總裁劉會平（左）及滙豐粵港澳大灣區業務部總經理陳慶耀（右）宣布滙豐與貿發局成為策略合作夥伴，攜手連繫中小企拓大灣區機遇。



### **香港上海滙豐銀行有限公司**

香港上海滙豐銀行有限公司是滙豐集團的始創成員，集團在歐洲、亞洲、北美洲、拉丁美洲，以及中東和北非 64 個國家及地區設有辦事處，為全球客戶服務。於 2021 年 3 月 31 日，集團資產達 29,590 億美元，是全球規模最大的銀行和金融服務機構之一。

### **香港貿易發展局**

[香港貿易發展局（香港貿發局）](#) 是於 1966 年成立的法定機構，負責促進、協助和發展香港貿易。香港貿發局在世界各地設有 50 個[辦事處](#)，其中 13 個設於中國內地，致力推廣本港作為雙向環球投資及商業樞紐。香港貿發局通過舉辦[國際展覽會](#)、[會議](#)及[商貿考察團](#)，為企業（尤其是中小企）開拓內地和環球市場的機遇。香港貿發局亦通過[研究報告](#)和[數碼資訊平台](#)，提供最新的市場分析和產品資訊。有關香港貿發局的其他資訊，請瀏覽 [www.hktfdc.com/aboutus/tc](http://www.hktfdc.com/aboutus/tc)。

全文完